

Polska



Kalejdoskop firmowy

2015-07-03 12:42:59



Formalno-prawne ramy działalności jednostek i organizacji w Kanadzie regulowane są przez rząd federalny oraz rządy prowincjonalne. Działalność gospodarcza może być tu prowadzona przez indywidualnych przedsiębiorców oraz firmy.



Kanadyjskie przepisy prawne wyróżniają cztery podstawowe formy organizacyjne przedsiębiorstw:

- przedsiębiorcę (ang. Sole Proprietorship)
- spółkę (Partnership)
- korporację (Corporation)
- spółdzielnię (Cooperative)

Wspólne przedsięwzięcie (Joint Venture Agreement) nie jest wyodrębnioną prawnie formą organizacyjną przedsiębiorstwa, dlatego nie ma formalnych regulacji prawnych dotyczących funkcjonowania "Joint ventures" w Kanadzie. Joint Venture Agreement opierają się na zasadach obowiązujących przy zawieraniu porozumienia, kontraktu na wykonanie wspólnego projektu.

Każda forma organizacyjna przedsiębiorstwa ma swoje zalety i wady z uwagi na wymagania formalnoprawne, takie jak:

- stopień odpowiedzialności finansowej właściciela firmy
- formy i sposób opodatkowania firmy przez instytucje rządowe różnego szczebla;
- zakres sprawozdawczości firmy wobec władz
- zakres dokumentacji, obowiązkowo prowadzonej przez firmę i podlegającej ewentualnej kontroli władz

Przedsiębiorstwa różnią się również liczbą zatrudnionych i sposobem podziału zysków lub pokrywania strat.



INNOWACYJNA GOSPODARKA
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



**MINISTERSTWO
ROZWOJU**

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO



Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego